

PROGRAMES DE FORMACIÓ SECTORIAL CONSORCI 2019

TINC UNA BOTIGA FÍSICA: COM PUC VENDRE PER INTERNET?

ÀREA: COMERÇ
MODALITAT: PRESENCIAL
12H



OBJECTIUS

Objectius generals:

- Conèixer quines possibilitats té un comerç actualment per vendre també els seus productes per internet, amb el menor cos i esforç.
- Conèixer les eines per poder fer-ho.
- Saber valorar si cal disposar d'una pàgina web pròpia o no.

CONTINGUTS

- 1. Avantatges i inconvenients del comerç electrònic.**
- 2. Reflexions prèvies sobre els nostres productes i la nostre botiga.**
 - 2.1. Clients.
 - 2.2. Preus.
 - 2.3. Marges.
 - 2.4. Models.
 - 2.5. Competència.
- 3. Recursos gratuïts per fer visible la nostre botiga física a internet.**
- 4. Diverses maneres per vendre internet: avantatges i inconvenients.**
 - 4.1. Web pròpia.
 - 4.2. Marketplaces o com vendre online sense tenir botiga.
 - 4.3. Xarxes socials.
- 5. Eines i recursos per calcular i valorar el cost de les diferents opcions.**